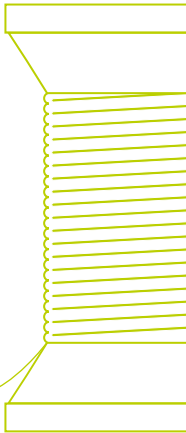


» **lead**alliance

TAILORED
PERFORMANCE
MARKETING
SOLUTIONS



*» Flexibel, professionell und persönlich –
so möchten wir von unseren Kunden
wahrgenommen werden. Dabei steht die
Kundenbeziehung stets im Fokus unseres
Handelns, nicht der schnelle Euro! «*

Bernd Aipperspach,

Geschäftsführer lead alliance GmbH



Als Systemdienstleister schaffen wir für unsere Kunden individuelle Lösungen zur Unterstützung in der performancebasierten Online-Vermarktung. Von der Technologie, über das Customizing bis hin zu den ergänzenden Dienstleistungen schaffen wir Leistungspakete, die sich optimal in die Infrastruktur unserer Kunden einfügen.

Alle unsere Tools bieten wir als Software-as-a-Service (SaaS) an. So können sich unsere Kunden auf ihr Geschäft konzentrieren. Den laufenden Betrieb, den Service und die Weiterentwicklung übernehmen wir.

Wir schätzen Kooperationen, die langfristig angelegt sind, und bieten im Gegenzug ein optimales Verhältnis aus Preis, Leistung und Service. Mit kurzen Vertragslaufzeiten und maximaler Flexibilität in der Ausgestaltung unserer Kooperationen möchten wir eine vertrauensvolle Basis schaffen – für eine Zusammenarbeit mit Zufriedenheitsgarantie.

WE LOVE PERFORMANCE!
UND FLEXIBLE, INDIVIDUELLE LÖSUNGEN.

WE LOVE
PERFORMANCE



WIE WIR ARBEITEN

erfolgsorientiert.

Sind unsere Kunden erfolgreich, sind wir es auch – denn Kosten entstehen bei uns dank performancebezogenen Vergütungsmodellen in der Regel nur im Erfolgsfall.

transparent & seriös.

Vertrauen ist ein Garant für eine effiziente und erfolgreiche Kooperation. Deshalb legen wir Wert auf Transparenz in allen Belangen und sorgen durch permanente Fraud-Detection für Qualität in Ihrem Performance Marketing.

flexibel.

Vom eigenständigen Tool über die Anpassung unserer Systeme oder die Integration in externe Strukturen – mit technischer Expertise stehen wir Ihnen stets zur Seite.

WAS WIR KÖNNEN

tracking.

Wir unterstützen alle relevanten Trackingverfahren und bieten umfangreiche Möglichkeiten zur nahtlosen Integration in bestehende Tracking-Infrastrukturen.

payment.

Wir bieten unseren Kunden sämtliche gängigen Vergütungsmodelle (CPM, CPC, CPL/CPO und Kombinationen) an. Zudem ist unsere Technologie international einsetzbar (automatische Währungsumrechnung, Mehrsprachigkeit, Auszahlung in EU- und Drittländer etc.).

usability.

Wir legen großen Wert auf Anwenderfreundlichkeit – und bieten daher ein intuitiv angelegtes Programm-Management. Neben umfangreichen Performance-Berichten und Auswertungsmöglichkeiten bietet unser Administrations-Interface eine umfassende Rechteverwaltung und unterstützt weitere Services wie z.B. die Bereitstellung von Produktdatenschnittstellen.

THE EASY NETWORK



NETWORK



Die einfache Affiliate-Systematik für effektives und hochwertiges Performance-Marketing.

Sie möchten ...

- » schnell und unkompliziert durchstarten?
- » dabei nicht auf eine hochverfügbare Infrastruktur verzichten?
- » keine eigene Performance-Marketing-Lösung?
- » sich nicht um Begleitprozesse (Tracking, Payment etc.) kümmern müssen?
- » einen persönlichen und kompetenten Ansprechpartner?

Wir bieten ...

- » schnelles und kostengünstiges Setup
- » attraktive Preise und modernste Technologien
- » zuverlässige Servicequalität und persönliche Ansprechpartner
- » 100% Transparenz über alle Partner und Transaktionen
- » höchste Verfügbarkeit durch Clusterarchitektur
- » inkludierten Paymentprozess
- » keine langen Vertragslaufzeiten

THE PRIVATE NETWORK



INSTANCE



Die eigenständige Lösung für eine individuelle Plattform und einfache sowie effiziente Prozesse.

Sie möchten ...

- » Ihre eigene Performance-Marketing-Lösung?
- » sich trotz eigenem Netzwerk nicht um Begleitprozesse kümmern müssen?
- » flexibel und modular wählbare Leistungen zu besten Konditionen?
- » ein angepasstes Interface mit eigenen Spielregeln?
- » eine hochverfügbare Infrastruktur?

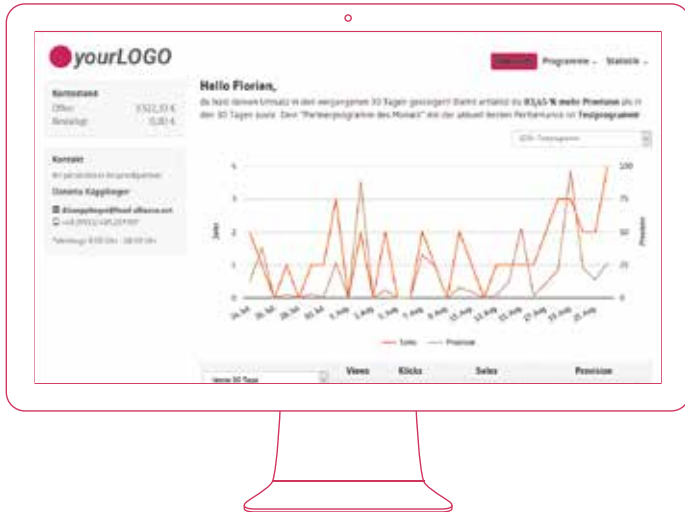
Wir bieten ...

- » eigene Domain, eigene Spielregeln (AGB), eigene Partner
- » Anpassung an Ihr Corporate Design
- » flexible und modular wählbare Leistungen
- » unkompliziertes und schnelles Setup
- » attraktive Preise und modernste Technologien
- » Integration in die übergreifenden lead-alliance-Prozesse
- » 100% Transparenz über alle Partner und Transaktionen
- » zuverlässige Servicequalität und persönliche Ansprechpartner
- » höchste Verfügbarkeit durch Clusterarchitektur

THE STANDALONE NETWORK



FLEXIBLE



Die flexible Standalone-Lösung für maximale Anpassbarkeit an Ihre persönlichen Bedürfnisse.

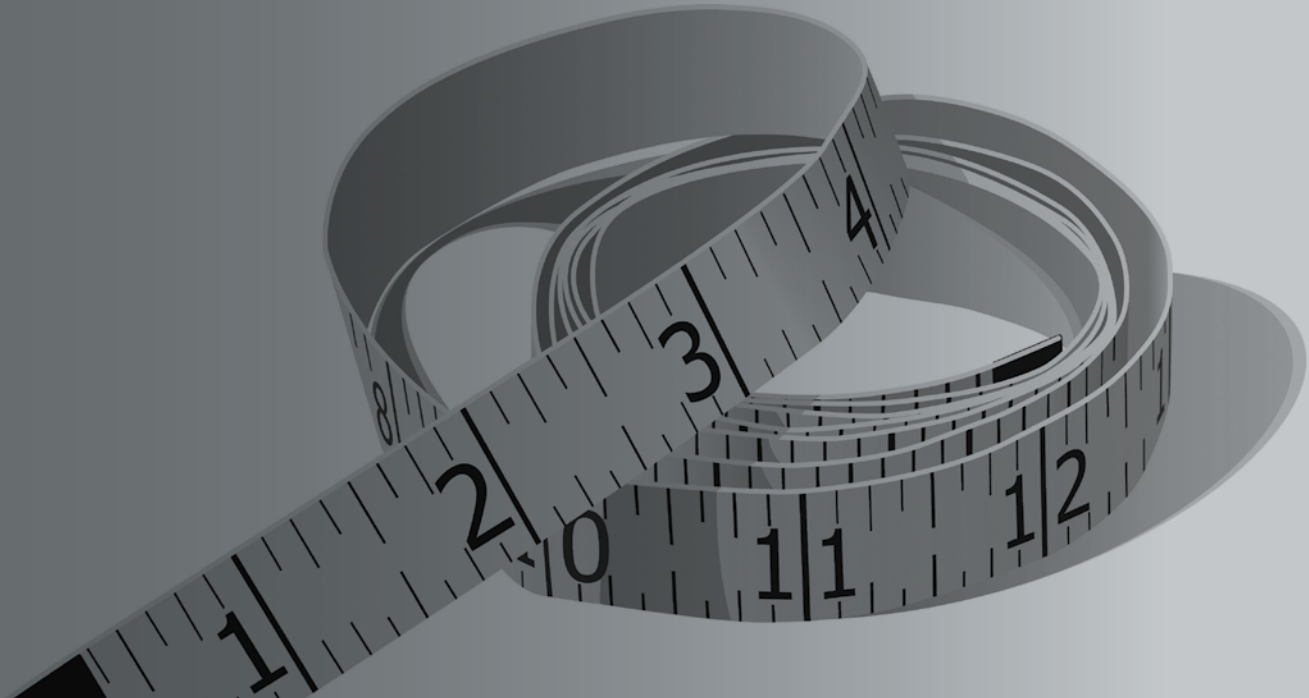
Sie möchten ...

- » eine hoch individuelle Performance-Marketing-Lösung?
- » flexible Leistungen hinzufügen, wie Sie es benötigen?
- » persönliche und kompetente Ansprechpartner?
- » sich nicht um technische Infrastrukturen kümmern?
- » einen erfahrenen Partner an Ihrer Seite?

Wir bieten ...

- » ein individuelles und dediziertes System
- » vollständige Anpassbarkeit an Ihre Bedürfnisse
- » modular buchbare Leistungen
- » attraktive Preise und modernste Technologien
- » bewährte lead-alliance-Servicequalität und persönliche Ansprechpartner
- » 100% Transparenz über alle Partner und Transaktionen

TAILORED TO FIT
YOUR NEEDS



VERGLEICH

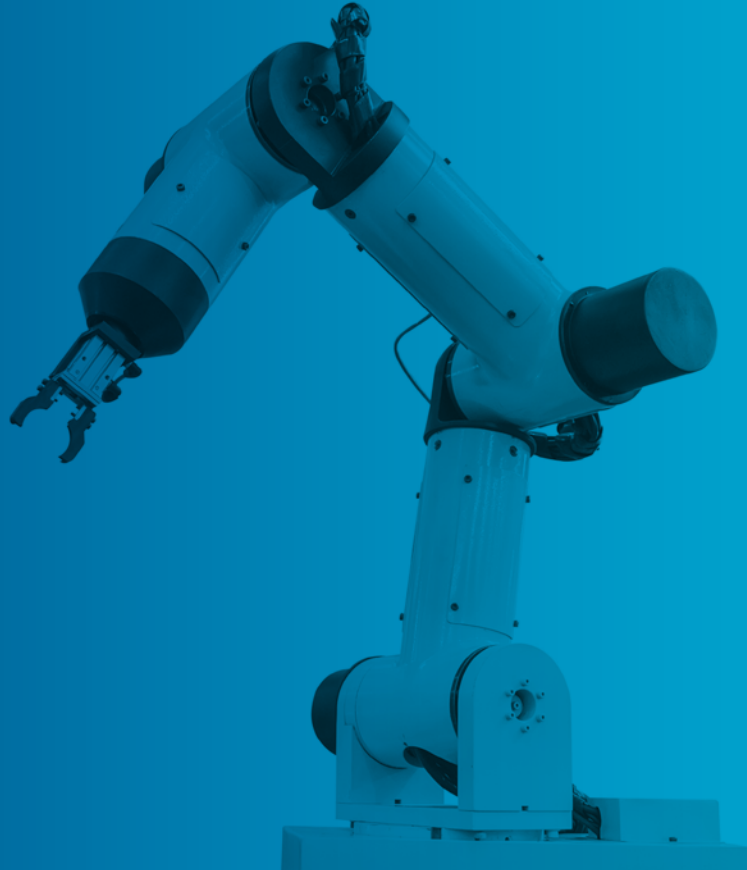
Mit NETWORK, INSTANCE und FLEXIBLE bietet lead alliance drei umfangreiche und effiziente Produkte an, die alle Formen des Performance-Marketings ermöglichen. Vom standardisierten

Full-Servie Produkt bis hin zum maßgeschneiderten System liefert lead alliance effiziente Lösungen im Gesamtpaket – ausgerichtet an den individuellen Bedürfnissen der Kunden.

	NETWORK	INSTANCE	FLEXIBLE
Moderne Trackingfunktionen	●	●	●
Individualisiertes System	–	●	●
Eigene Network-Policy	–	●	●
Network Management	●	○	○
Payment Service	●	○	○
Affiliate Support	●	○	○
Persönlicher Ansprechpartner	●	●	●
Dedicated Server	–	–	●

● enthalten ○ optional – nicht verfügbar

YOUR VALIDATION ROBOT



REMOTE



Das Add-on zum Zeit sparen, Kosten senken und Fehlerquoten minimieren.

Remote aggregiert die Daten Ihres Partnerprogramms aus verschiedenen Netzwerken in eine Übersicht. In der (kostenpflichtigen) Pro-Version bietet das System zusätzlich die Möglichkeit für vollautomatisierte Abgleiche sämtlicher Sales-Daten. Auch individuelle Kunden-Reportings können unkompliziert aus den Daten erstellt werden. Daraus ergeben sich für Sie folgende Vorteile:

Weniger Routinearbeit

Alle Daten auf einen Blick – für maximale Übersichtlichkeit!

Fehlerquote minimieren

REMOTE führt alle Daten an einem Ort zusammen und führt vollautomatisch sämtliche Abgleiche durch.

Zeit sparen & Kosten senken

Mit REMOTE ist es nicht mehr nötig, Retouren- und Stornoabgleiche mit den Netzwerken manuell per Excel zu erstellen.

REFERENZENZEN

Von unseren über 100 zufriedenen Kunden finden Sie hier einen kleinen Auszug:



lead alliance GmbH
Karlstraße 9
90403 Nürnberg

Fon: +49 911 49 52 57 90
Fax: +49 911 49 52 57 99

info.de@lead-alliance.net
www.lead-alliance.net